



GREAT EXHIBITIONS



Stamegna Retail Management

Virtual B2B Meetings

Συνεργασία μεταξύ STAMEGNA & Great Exhibitions

Η **GREAT EXHIBITIONS** με χαρά σας ανακοινώνει την συνέχεια της **αποκλειστικής συνεργασίας** με την εταιρεία **STAMEGNA** για την Ελλάδα. Αφουγκραζόμενη τις ανάγκες τις αγοράς και αντιλαμβανόμενη τις δύσκολες συνθήκες που έχουν δημιουργηθεί εν μέσω πανδημίας, η GREAT EXHIBITIONS σας προσφέρει ένα νέο και πρωτοποριακό εργαλείο για να αναπτύξετε το πελατολόγιό σας. Η STAMEGNA είναι ένα μέσο εξωστρέφειας με νέες, καινοτόμες προτάσεις και εργαλεία για την ελληνική εξαγωγική κοινότητα, βασιζόμενη στην άμεση ανάγκη των επιχειρήσεων για την προβολή των αγαθών τους στην παγκόσμια αγορά. Η GREAT EXHIBITIONS σας προσκαλεί να συμμετέχετε σε αυτές τις virtual προκαθορισμένες B2B συναντήσεις και να διευρύνετε το επαγγελματικό σας δίκτυο με νέα, **ελκυστικά πακέτα συμμετοχής**.

Επικοινωνήστε μαζί μας με τους παρακάτω τρόπους:



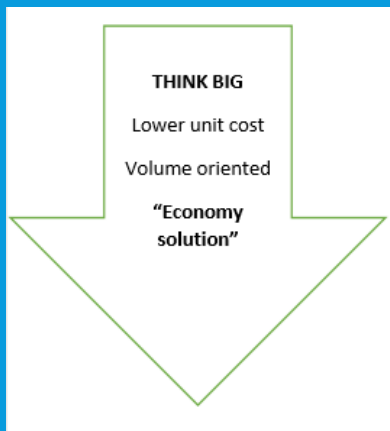
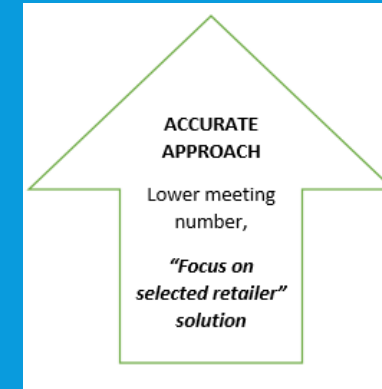
ΣΤΟΧΟΣ Β2Β ΣΥΝΑΝΤΗΣΕΩΝ

- **Ασφάλεια:** Δεν υπάρχει ανάγκη για ταξίδι.
- **Αποδοτικότητα:** Η ομάδα της Stamegna προετοιμάζει το πρόγραμμα των συναντήσεων με τους κατάλληλους αγοραστές.
- **One-on-One συνάντηση:** εχεμύθεια, αμεσότητα στις ερωτήσεις σας.
- **Έγκαιρος προγραμματισμός:** ανακοίνωση ημερομηνιών και λίστα αγοραστών 3 εβδομάδες νωρίτερα.
- **Άψογος συνδυασμός συναντήσεων:** ανά κατηγορία προϊόντων και επιθυμητών συναντήσεων από λίστα αγοραστών.



Νέα ανανεωμένα πακέτα συμμετοχής

- **The Precise Choice:** 1 διαδικτυακή virtual B2B συνάντηση με αγοραστή από την προϊόντική κατηγορία που σας ενδιαφέρει- κόστος: **490€**.
- **The Pragmatic Choice:** 8 διαδικτυακές virtual B2B συναντήσεις με αγοραστές από την προϊόντική κατηγορία που σας ενδιαφέρει- κόστος: **2.990€ με αξιοποίηση εντός 4 μηνών**.



- **The Businessman Choice:** 16 διαδικτυακές virtual B2B συναντήσεις με αγοραστές από την προϊόντική κατηγορία που σας ενδιαφέρει- κόστος: **3.990€ με αξιοποίηση εντός 6 μηνών**.
- **"Reserved for Professionals":** 30 διαδικτυακές virtual B2B συναντήσεις με αγοραστές από την προϊόντική κατηγορία που σας ενδιαφέρει- κόστος: **5.990€ με αξιοποίηση εντός 12 μηνών**

Νέες Παροχές

Τα παραπάνω πακέτα περιλαμβάνουν:

- **Voucher 1,8,16, ή 30 διαδικτυακών – virtual b2b συναντήσεων,**
- **Profile book:** όλες οι πληροφορίες των εταιρειών-αγοραστών και τα προσωπικά στοιχεία επικοινωνίας των αγοραστών (σε PDF).
- **15λεπτη** διάρκεια ανά διαδικτυακή συνάντηση.
- Επιλογή συναντήσεων από **οποιαδήποτε κατηγορία προϊόντων:** τροφίμων, ποτών, ομορφιάς.
- Αξιοποίηση συναντήσεων σε ευρύ διάστημα **με διάρκεια έως και 1 έτος.**
- Σε κάθε γεγονός υπάρχουν 12 αγοραστές και τουλάχιστον **οι 6 από αυτούς είναι νέοι.**
- **Εκπαίδευση** για την χρήση της πλατφόρμας.
- Λίστα με **tips για καλύτερη προετοιμασία και διαχείριση** του χρόνου της συνάντησης.
- Το προφίλ και τα στοιχεία επικοινωνίας της εταιρίας σας θα είναι **διαθέσιμα** σε όλους τους αγοραστές μέχρι να ολοκληρωθεί η διάρκεια του πακέτου ανεξαρτήτως αν θα επιλέξουν να πραγματοποιήσουν συνάντηση μαζί σας ή όχι.



Δήλωση συμμετοχής:

- ❖ Συμπλήρωση της αίτησης συμμετοχής με περιγραφή του προφίλ σας και επιλογή των επιθυμητών κατηγοριών προϊόντων.
- ❖ Πρόσβαση στις λίστες αγοραστών ανά κατηγορία προϊόντων προκαταβολικά της αίτησης και δήλωση των επιθυμητών αγοραστών προς συνάντηση.
- ❖ Ενημέρωση αγοραστών για τις συμμετέχουσες εταιρίες ανά κλάδο και event και πρόσβασή τους στο προφίλ σας.
- ❖ Προγραμματισμός και προετοιμασία συναντήσεων και από την ομάδα της Stamegna και τον διαχειριστή που θα σας ανατεθεί.

The image shows a screenshot of a web application interface titled "Stamegna Retail Management" and "2020 Stamegna Network - Virtual Meetings". The form is divided into several sections:

- Application:** Includes fields for "Company Name" and "Priority countries" (with a note: "If you must be to have your company's name displayed differently on the list, please specify, please indicate up").
- Company Address:** Fields for Country, State, City, Post Code, Street, and Phone.
- Company EU VAT number (VIES):** A text input field.
- Company Profile:** Fields for Logo (with a note: "Please send us a high resolution, quality company logo") and "Excluded distribution countries" (with a note: "If there are these countries will be excluded from your meetings list").
- Categories:** A grid of checkboxes for various product categories such as Snacks, Dairy Food, Bakery/Bakery, etc.
- Countries to exclude:** A text input field (with a note: "If there are these countries will be excluded from your meetings list").
- Company Profile - size 110 words:** A large text area (with a note: "Please consider that it will be considered to all users and used for the profile itself").
- Attendees:** A list of fields for adding attendees, including First Name, Surname, Position / Title, Phone, Email, and Mobile Phone.
- Total Fee:** Fields for "Participants / meetings" and "Total Amount" (with a note: "Please be the amount to be used in order to represent the company's opinion").

Τρόπος πραγματοποίησης των συναντήσεων



- Οι διαδικτυακές συναντήσεις θα πραγματοποιηθούν μέσω της εφαρμογής Zoom. Κάθε τηλεσυνάντηση θα έχει διάρκεια 15 λεπτών και ένας εξειδικευμένος υπάλληλος Stamegna Account Manager θα συντονίζει τις συναντήσεις.
- Δεν είναι απαραίτητο κάποιος να έχει λογαριασμό στην εφαρμογή Zoom.
- Οι συναντήσεις είναι προγραμματισμένες βάσει των κατηγοριών που έχετε δηλώσει στην φόρμα συμμετοχής.
- Οι Account Managers της Stamegna είναι διαθέσιμοι να βοηθήσουν στην προετοιμασία της συμμετοχής σας. Μην διστάσετε να τους επικοινωνήσετε για οποιοδήποτε θέμα.
- Την προηγούμενη ημέρα των συναντήσεων, ο account manager που θα σας ανατεθεί, θα σας ανακοινώσει το τελικό πρόγραμμα των συναντήσεών σας και θα σας κάνει μια σύντομη εκπαίδευση στην χρήση της εφαρμογής προκειμένου να αποφευχθούν θέματα κατά τη διάρκεια των συναντήσεων.



Ποιοι είναι οι αγοραστές & τα προϊόντα των B2B συναντήσεων;

Οι αγοραστές είναι:

1. έμποροι λιανικής/ πώλησης – retailers (50%)
- 2^α. έμποροι χονδρικής πώλησης - wholesalers,
- 2^β. εισαγωγείς - importers,
- 2^γ. διανομείς- distributors
- 2^δ. επαγγελματίες HO.RE.CA. (50%)

...και προέρχονται από: Ευρώπη, Μέση Ανατολή, Ασία και Αμερική, από νέες χώρες και νέες αγορές με βάση το νέο πρόγραμμα της Stamegna.

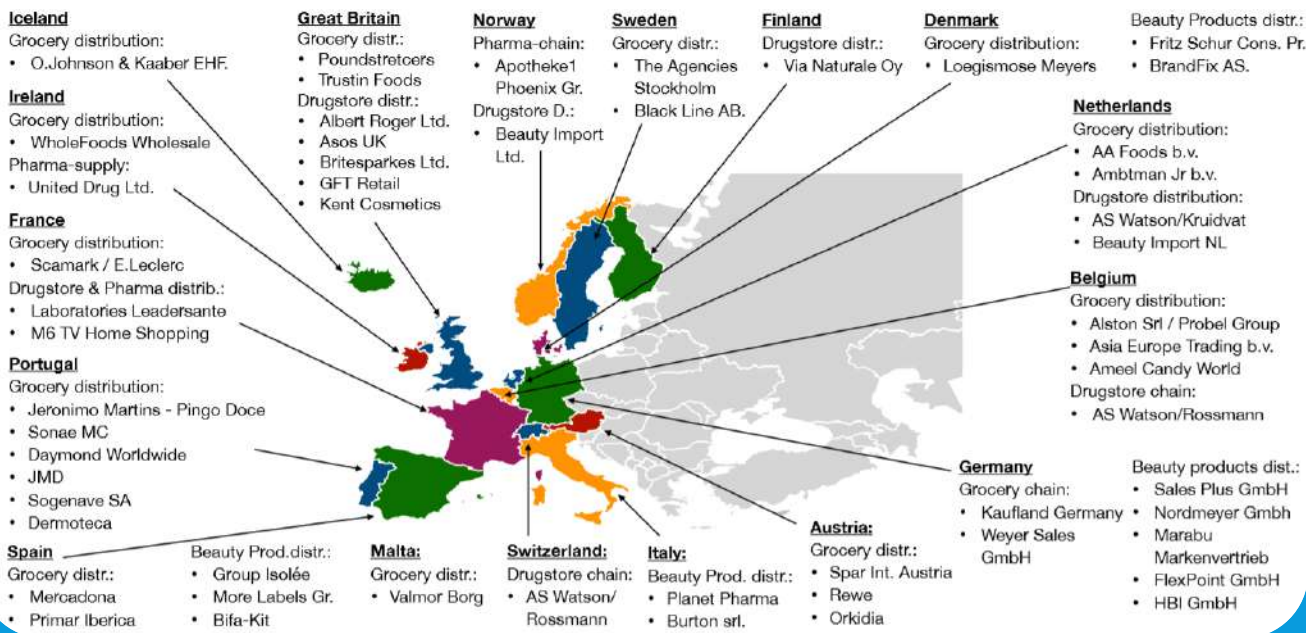


Κατηγορίες προϊόντων:

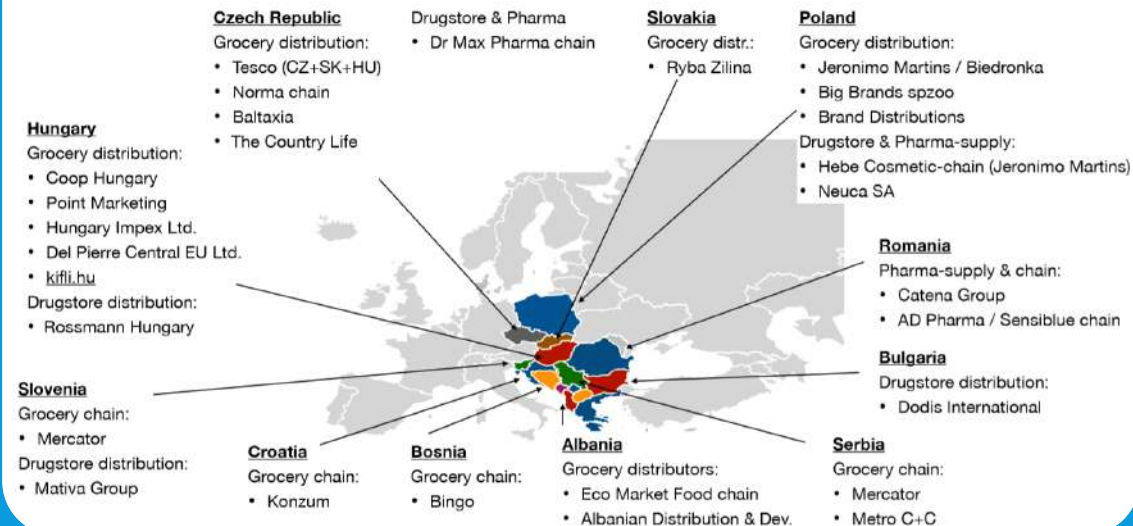
- Τρόφιμα
- Ποτά, αλκοολούχα και μη
- Προϊόντα ομορφιάς
- Προϊόντα προσωπικής φροντίδας και υγιεινής

Κάποιοι από τους αγοραστής

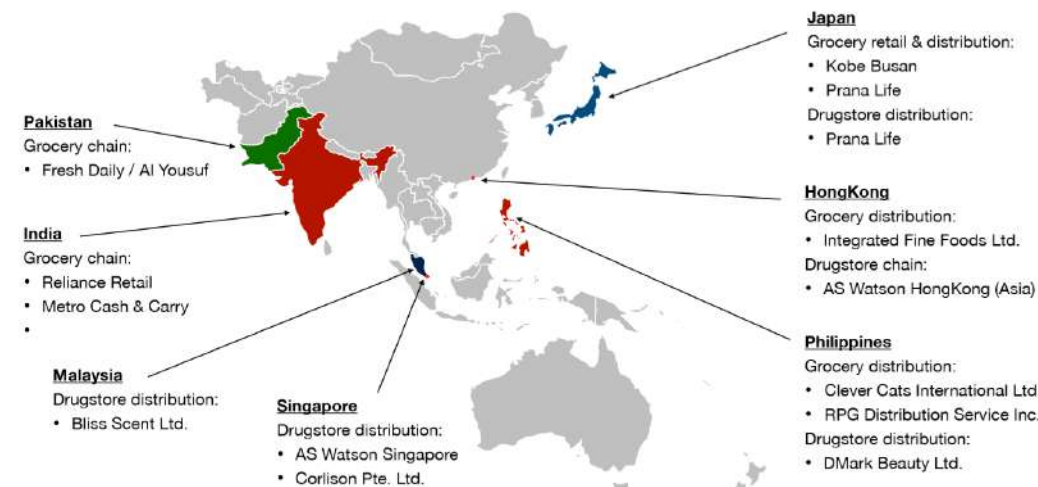
Food & HBC Network - West EU



Food & HBC Network - Central EU



Food & HBC Network - Asia



...για το σύνολο των αγοραστών θα υπάρχει σχετική ενημέρωση 3 εβδομάδες πριν την διεξαγωγή των συναντήσεων.

Κάποιοι από τους αγοραστές

Food & HBC Network - Middle East

Turkey
Grocery distribution:
• Migros
• Dolfin Gida
• Talia Gida A.S.
Drugstore distribution:
• Gratis drugchain
• AS Watson chain

Bahrain
Grocery distribution:
• Al Lateef Khalid Alaujan & Sons
- Carrefour Bahrain

United Arab Emirates
Grocery distribution:
• Lulu Group International
• T. Choithram
Pharma-supply & chains:
• Super Care Pharmacy

Saudi Arabia
Beauty products specialist:
• Tamer Arabia Trading Group
Pharma-supply & chains:
• Life Pharmacy

Lebanon
Grocery distribution:
• Carrefour

Israel
Grocery distribution:
• Shufersal Ltd.

Food & HBC Network - RUS & CIS, UA, Baltic

Baltic States
Grocery distribution:
• Alliance AIBE, Lithuania
• Franmax, Lithuania
• Maxima, Lithuania
• BidFood, Lithuania
Drugstore distribution:
• Hortus Medicus OÜ, Estonia
• Magnum AS, Estonia

Russia
Grocery distribution:
• Auchan
• Bahette
• Da!
Drugstore distribution:
• Magnit Zao Tender
• O'Key
• X5 Retail Group
Pharma-supply:
• Gradient
• Planet Cosmetics
• CosmeticBrands.ru
• ASNA LLC

Kazakhstan
Grocery distribution:
• Invitation in progress

Azerbaijan
Grocery distribution:
• Bravo Supermarket-chain

Ukraine
Grocery distribution:
• Fozzy Group "Silpo"
• Varus
• Norma
• Metro Cash & Carry
• Novus
• ATB-Market

Moldova
Grocery distribution:
• Moldretail Group
• Grinfarm / Felicia Group

Georgia
Grocery distribution:
• JSC Gepha

Belarus
Grocery distribution:
• ZAO Unifud

Food & HBC Network - Africa

South Africa
Grocery distribution:
• Shoprite (South Africa+15 other African countries)
Drugstore distribution:
• Clicks
• Sunpac Distribution
Pharma-supply & chains:
• Dis-Chem Pharmacies



GREAT EXHIBITIONS

Η ομάδα της GREAT EXHIBITIONS είναι στη διάθεση σας για να βρει τον καλύτερο τρόπο προβολής και πώλησης των προϊόντων σας στην παγκόσμια αγορά.

**Θέσεις συμμετοχής περιορισμένες.
Δηλώστε συμμετοχή ΑΜΕΣΑ!!!**

Θα χαρούμε να συνεργαστούμε μαζί σας!



Stamegna Retail Management



GREAT EXHIBITIONS

11, Kosta Varnali str
15233, Chalandri, GR

Tel. +30 210 7755080

+30 210 7755046

+30 210 6897935

Fax. +30 210 7755049

info@greatexhibitions.gr

www.greatexhibitions.gr